



Crezca, consolídese y expanda su PYME con Scotiabank

 Scotiabank le ofrece líneas de crédito y Leasing

San José, jueves 5 de mayo del 2016. Ahora hacer crecer su empresa es más factible, cada vez son más los empresarios que deciden dar el siguiente paso y llevar a sus empresas al siguiente nivel, catapultándolos para afianzarse en el mercado que se desarrollan bajo los estándares de calidad. Todo esto se obtiene bajo el financiamiento bancario, pero en Scotiabank, además del financiamiento también se obtiene por medio de la asesoría integral para las PYMES.

La oferta de Banca PYMES así como la asesoría especializada está disponible en las 34 sucursales de Scotiabank, de las cuales 21 tenemos Ejecutivos PYMES (Pérez Zeledón, Cartago, Terramall, San Pedro, San Francisco de Dos Ríos, Guadalupe, Tibás, Lincoln Plaza, Multiplaza, Trejos Montealegre, Torre Mercedes, San José Centro, Sabana, Rohrmoser, Heredia, Paseo de las Flores, Alajuela, San Carlos, San Ramón Liberia y Limón) y las demás el Gerente de la Sucursal puede atenderle.

Requisitos para un crédito PYMES

Actividad bajo sociedad anónima o título personal con un negocio de más de dos años.

- Estados financieros (2 años y corte reciente)
- Documentación legal.
- Información de los socios o representantes.
- Documentación de plan de inversión.
- Dos años de funcionamiento.
- Ventas menores a \$10 MM.
- Financiamiento menor a \$500,000 o su equivalente en colones.

Fuente: Francisco González,
Director Pymes Centroamérica Scotiabank

Parte de la asesoría que brindan los Ejecutivos PYME, así como los gerentes de sucursales durante las interacciones con nuestros clientes, es explicar cómo un producto como una línea de crédito puede ser de mucha utilidad e importancia para una empresa. La misma consiste en tener un límite de crédito aprobado disponible pero que no requiere desembolsarse desde el inicio, sino que el propietario de la empresa puede solicitar un desembolso cada vez que lo necesite y el cual se paga en plazo específico de meses como un préstamo.

Muchos empresarios lo utilizan para el financiamiento de proyectos y compras de corto plazo como inventario, pago de cuentas por pagar, salarios, importaciones, entre otros.

“Por ejemplo, un cliente puede tener una línea de crédito por ₡12,000,000 en donde hoy puede pedir un desembolso de ₡6,000,000 el cual se puede pagar en 6 meses, así el cliente pagaría

una cuota de principal que sería de €1,000,000 más los intereses correspondientes sobre los saldos”, explicó Francisco González, Director Banca PYME para Centroamérica de Scotiabank.

Si hay un par de requisitos mínimos que deben cumplir, y es que deben tener al menos 2 años de estar en funcionamiento, ventas menores a \$10 MM y el financiamiento menor a \$500,000 o su equivalente en colones.

También se puede apoyar a los clientes con préstamos a largo plazo para la compra de local comercial para el negocio, refundición de deudas comerciales, construcción o remodelación, que son inversiones más grandes y que requieren pagarse en mayor plazo para no afectar el flujo de caja de las empresas.

Scotiabank también, les ofrece a sus clientes el producto Leasing para alquiler de vehículos, maquinaria y equipo así como crédito con garantía prendario a garantía hipotecaria a mediano o largo plazo para comprar bienes muebles e inmuebles.

“Además le facilitamos un producto muy importante que sirve para el pago de gastos misceláneos como gasolina, papelería, viáticos, entre otros. Es nuestra Tarjeta de Crédito Empresarial para PYME que también le ofrece puntos canjeables por productos en nuestros comercios afiliados. Queremos hablar de su negocio, tenemos muchas alternativas para apoyarle”, comentó González.

Consejos para tener Pymes exitosas

- Analizar las necesidades financieras de la empresa con base en los objetivos del negocio y no tomar decisiones que pueda afectar el flujo de caja de la compañía en el corto plazo.
- Preguntar ¿para qué necesita la empresa el financiamiento?, ¿cuánto necesita?, ¿durante cuánto tiempo? El monto y plazo de financiamiento que se está solicitando justifica el plazo de recuperación de la inversión que se está realizando?
- Hacer un plan de pago antes de adquirir el crédito es muy importante para que la empresa incluya en su presupuesto mensual o anual de ingresos y gastos, tanto la deuda como los costos adicionales o relacionados que podría conllevar.
- Estudiar el orden en la documentación operacional, fiscal, crediticia y financiera de la empresa.

Acerca de Scotiabank

Scotiabank es el banco internacional de Canadá y un destacado proveedor de servicios financieros en Norteamérica, América Latina, el Caribe y Centroamérica, y Asia-Pacífico. Estamos comprometidos en ayudar a mejorar la situación de nuestros 23 millones de clientes a través de una completa gama de asesoría, productos y servicios en los sectores de banca personal y comercial, gestión patrimonial, y banca privada, corporativa y de inversión, y mercados de capital. Con un equipo de más de 89,000

empleados y con \$ 920,000 millones en activos (al 31 de enero de 2016), Scotiabank cotiza sus acciones en la Bolsa de Toronto (TSX: BNS) y Nueva York (NYSE: BNS). Scotiabank distribuye sus comunicados de prensa por medio de Marketwired. Para mayor información, visite www.scotiabank.com y síganos en Twitter @ScotiabankViews.