

El Índice de Libertad Económica de México

Desde mediados de los noventa *The Heritage Foundation* ha venido publicado el Índice de Libertad Económica (ILE), una medición empírica y sistemática del nivel de libertad económica de los países del mundo, basado en una lista de 50 variables independientes que se subdividen en 10 factores generales de libertad económica, y cuyo conjunto da un puntaje o *ranking* que es el ILE. "Cuanto más alto es el puntaje de un determinado factor, mayor es el nivel de interferencia del gobierno en la economía y menor el nivel de libertad económica de un país." Los 10 factores mencionados son: política comercial, carga impositiva del gobierno, intervención del gobierno en la economía, política monetaria, flujos de capital e inversión extranjera, actividad bancaria y financiera, salarios y precios, derechos de propiedad, regulaciones y mercado negro.

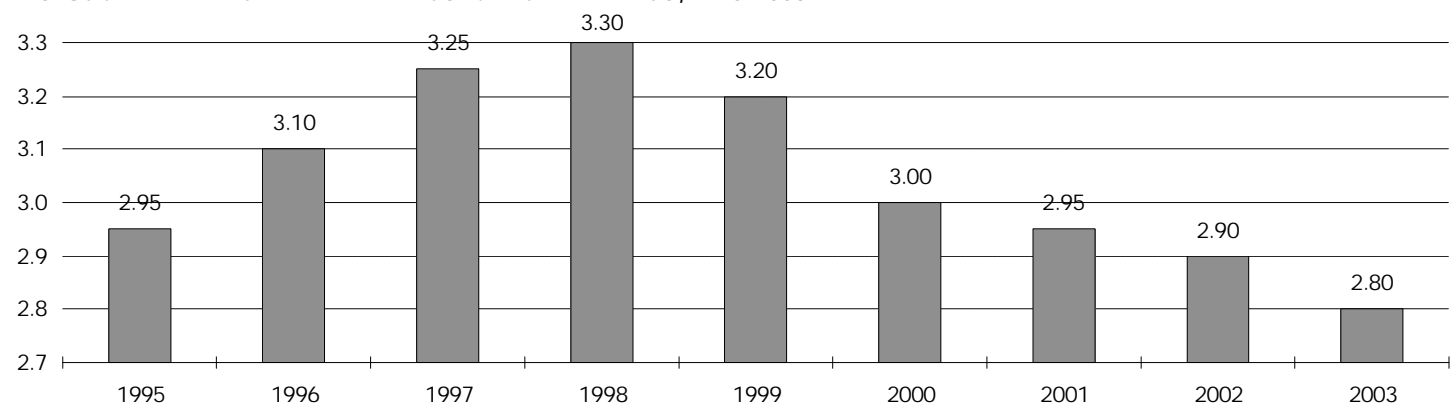
Según *The Heritage Foundation* "los países con los niveles más altos de libertad económica también cuentan con los mejores niveles de vida" pues la libertad económica les permite a los países utilizar los recursos de una forma más eficiente, así los países con mayor libertad económica suelen tener un ingreso per cápita más alto que aquellos con menor libertad.

El ILE del 2003 dado a conocer en días pasados por *The Heritage Foundation* y *The Wall Street Journal*, analizó a 156 países, cinco menos de los usualmente reportados, debido a la suspensión de calificaciones de Irak, la República Democrática del Congo, Angola, Sudán y Burundi, el primero por falta de información y los otros cuatro (todos ellos africanos) por extensos periodos de anarquía y disturbios civiles, que impidieron la evaluación cuantitativa. En términos generales, las calificaciones del ILE del 2003 reportaron que del total de 156 países analizados: 15 resultaron calificados como libres; 56 como mayormente libres; 74 como mayormente controlados, y 11 como reprimidos.

El país con la mejor posición, es decir la número 1, que significa el mayor grado de libertad económica fue Hong Kong, con una calificación de 1.45 puntos y el peor fue Corea del Norte con el lugar 156, con 3.70 puntos. México ocupó el lugar número 56, con un puntaje de 2.8 puntos y en la categoría de los países considerados mayormente libres, en tanto que sus otros socios del TLCAN obtuvieron mejores lugares, Estados Unidos en el sexto lugar y Canadá en el número 18. Japón y Alemania, los otros principales socios comerciales de México, lograron las posiciones 35 y 19 respectivamente. Con excepción de EUA, que está en la categoría de libre, los demás socios comerciales de México pertenecen a la categoría de mayormente libres, como México.

Si se observa la evolución del desempeño del ILE de México de 1995 (cuando comenzó a publicarse este indicador) al 2003, se perciben dos tendencias en la libertad económica, una de franco deterioro de 1996 a 1998, siendo éste último año el de peor puntaje, o menor libertad económica, y otra de mejoramiento, de 1998 a la fecha.

EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE LIBERTAD ECONÓMICA DE MÉXICO, 1995-2003



Un puntaje más alto significa mayor interferencia del gobierno en la economía y menor nivel de libertad económica.

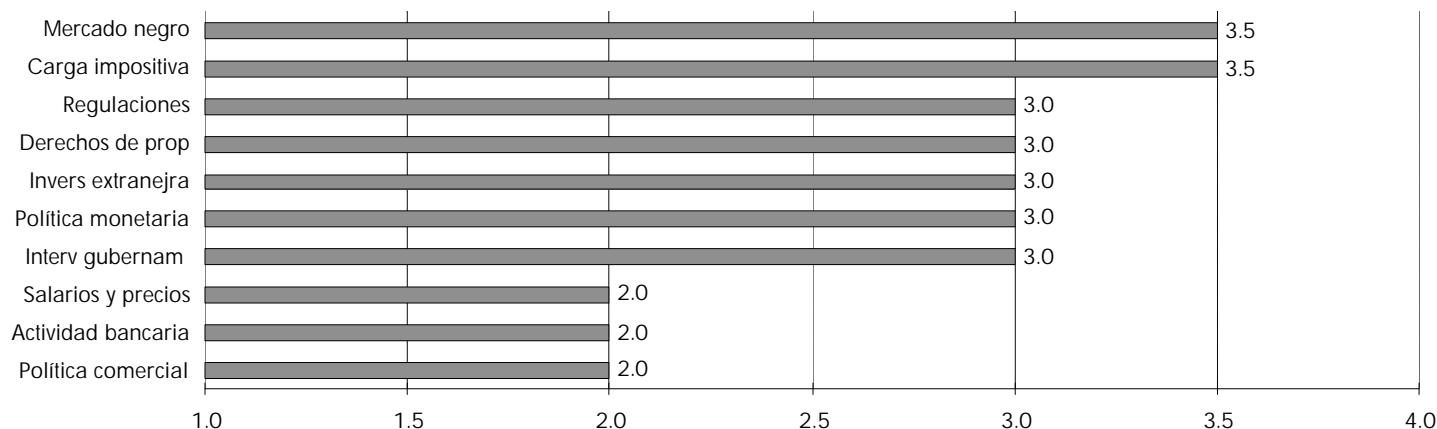
Fuente: Análisis Económico de Scotia Inverlat Casa de Bolsa, con datos de *The Heritage Foundation*.

Llama la atención que a pesar de los escasos avances que se han dado en los últimos años en materia de reformas estructurales, el ILE de México mejoró entre 1998 y 2003, lo que se explica por el favorable comportamiento de las políticas comercial y monetaria, el desempeño estable de la carga impositiva del Gobierno (aunque alto), de los flujos de capital e inversión extranjera, de la actividad bancaria y financiera, de los precios y salarios y de los derechos de propiedad, lo que compensó el deterioro de la intervención del

El Índice de Libertad Económica de México

Gobierno en la economía, medido por el porcentaje de consumo del PIB que realiza el Gobierno Federal (de 11% según el Banco Mundial) y del mercado negro, éste último basado en la calificación de *Transparency International*.

CALIFICACIONES DEL ÍNDICE DE LIBERTAD ECONÓMICA DE MÉXICO, 2003

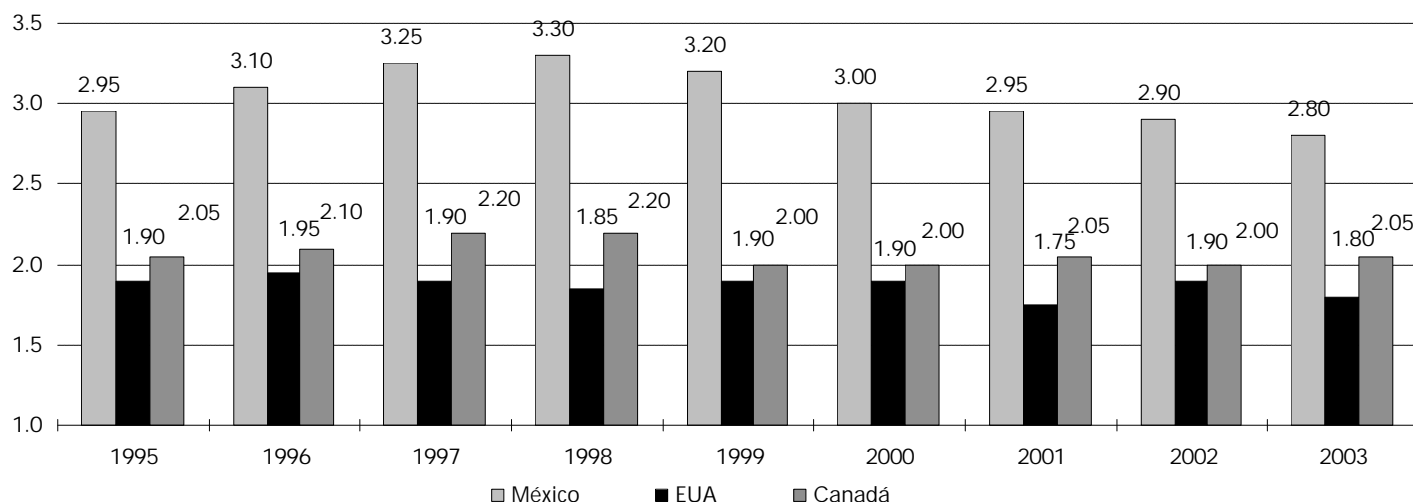


Un puntaje más alto significa mayor interferencia del gobierno en la economía y menor nivel de libertad económica.

Fuente: Análisis Económico de Scotia Inverlat Casa de Bolsa, con datos de *The Heritage Foundation*.

Es posible que en la medida que el Tratado de Libre Comercio con EUA y Canadá empezó a consolidarse, la convergencia económica que comenzó a hacerse más evidente en materia macroeconómica, se haya reflejado en el mejoramiento del ILE de México, en tanto que la de EUA se ha mantenido estable, con un cierto avance en el 2003 y el ILE de Canadá haya mejorado desde un pico de 2.2 en 1997-1998 alcanzando a un puntaje de 2.05 en el 2003, mucho mejor comparado con el de México, aunque no tan bueno como el de EUA.

EVOLUCIÓN DEL ÍNDICE DE LIBERTAD ECONÓMICA DE MÉXICO, EUA Y CANADÁ, 1995-2003



Un puntaje más alto significa mayor interferencia del gobierno en la economía y menor nivel de libertad económica.

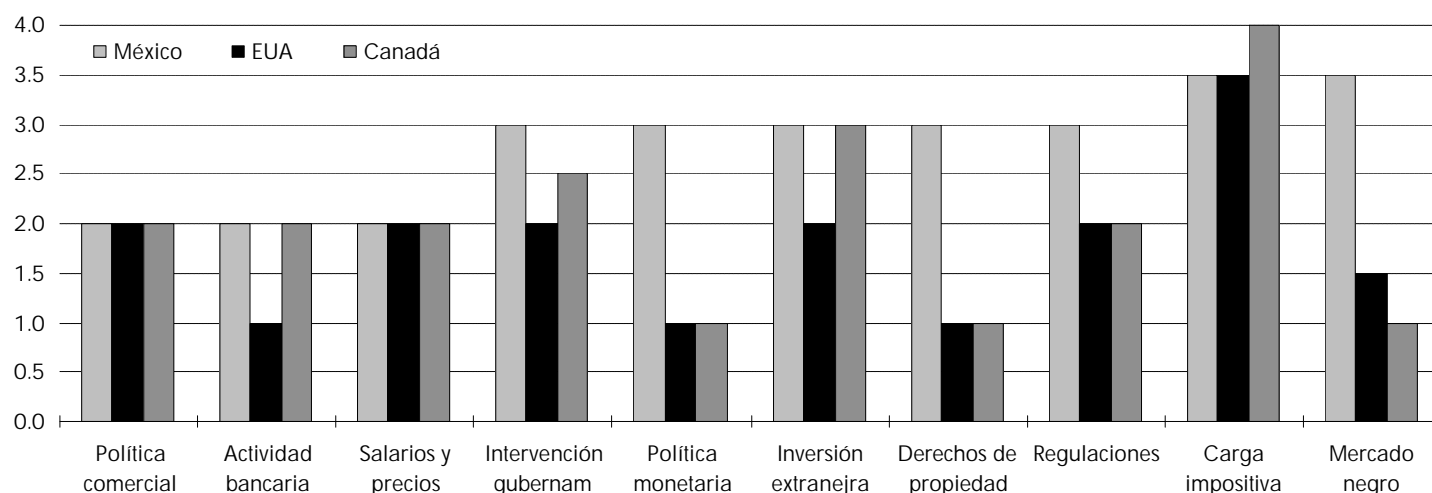
Fuente: Análisis Económico de Scotia Inverlat Casa de Bolsa, con datos de *The Heritage Foundation*.

En la gráfica siguiente se muestran los grupos de factores que califican al ILE de los tres países del TLCAN y, por tanto, se pueden identificar los aspectos en los cuales se requieren avances para alentar la libertad económica. Un factor a mejorar que destaca en los tres países del TLCAN es la carga impositiva, lo que significa impuestos elevados y/o costo gubernamental alto; asimismo es relevante

El Índice de Libertad Económica de México

que Canadá no tiene un buen puntaje en inversión extranjera, probablemente por regulaciones o porque otros países tienen un mayor atractivo para los flujos de capital. Por lo que respecta a México, comparado con sus principales socios comerciales, es relevante el elevado peso del mercado negro, la falta de avances en derechos de propiedad y en desregulación, aunque algo se ha hecho, (sobre todo recientemente con los programas de atención rápida a empresas), y que en conjunto se reflejan en una menor libertad económica.

FACTORES DEL ÍNDICE DE LIBERTAD ECONÓMICA DE MÉXICO, EUA Y CANADÁ, 2003



Un puntaje más alto significa mayor interferencia del gobierno en la economía y menor nivel de libertad económica.

Fuente: Análisis Económico de Scotia Inverlat Casa de Bolsa, con datos de *The Heritage Foundation*.

Vale la pena hacer una reflexión final sobre la afirmación de *The Heritage Foundation* respecto a que “los países con mayor libertad económica suelen tener un ingreso per cápita más alto que aquellos con menor libertad.” Según Giovanni Sartori, en América Latina varios gobiernos populistas están enviando el mensaje a los ciudadanos de que “la democracia es una máquina suministradora de pan”, con el propósito de obtener votos, con lo cual estos gobernantes generan la percepción de que si la democracia no produce bienestar económico, entonces es inútil. Ciertamente, los países en los cuales existe una historia y cultura democrática tienen un mayor desarrollo económico, pero no por la democracia *per se*, sino porque genera condiciones que tienden a ser más propicias para la libertad económica. Más aún, siguiendo a Sartori, se puede concluir que la democracia difícilmente puede acabar con el desarrollo, pero el autoritarismo sí tiene esa facultad.